

Mit MRM in die Cloud

PROFITIEREN SIE UND IHRE KUNDEN VON UMFASSENDEN SERVICES BEI GERINGEN KOSTEN

Wen die Cloud ruft – Mit Microsoft Cloud zum Modern Workplace

Für alle Unternehmen, Öffentliche Einrichtungen und Organisationen erreicht die Bereitstellung von IT-Services mit der Microsoft Cloud ein nie dagewesenes Level an Komfort, Sicherheit, Flexibilität und Einsatzmöglichkeiten von KI. Für Systemhäuser bedeutet das jedoch häufig zusätzlichen Verwaltungsaufwand, komplexe Lizenzierungsfragen und technische Herausforderungen.

MRM – Ihr Partner für Cloud-Lösungen und serviceorientierte Lizenzbetreuung

Ihr Kunde plant, zukünftig Cloud-basiert zu arbeiten? Sie verkaufen – wir kümmern uns um den Rest! Als MRM-Partner profitieren Sie von einer **unkomplizierten CSP-Abwicklung, persönlicher Beratung und technischer Unterstützung**.

Ihre Vorteile

- **Unterstützung** bei der Auswahl der passenden Microsoft-Pläne
- **Bereitstellung** technischer Servicestunden für Ihren Kunden (inklusive)
- **Technische Bereitstellung & Verwaltung** der CSP-Lizenzen
- **Unterstützung** bei Migrationen und Implementierungen
- **Unterstützung** bei Microsoft Copilot und KI-Projekten
- **Persönlicher** Ansprechpartner
- **Direkte Unterstützung** für Ihr Projektgeschäft
- **Bei Bedarf eigenes Systemhaus-/Kundenportal** zur eigenständigen Skalierung von Lizenzen

Den (richtigen) Plan haben – Microsoft Cloud Pläne für Unternehmen

Wir unterstützen Sie dabei, gemeinsam mit Ihrem Kunden den passenden Plan bzw. Szenario zu eruieren.

Office-Anwendungen pur

Microsoft 365 Apps for Business
Microsoft 365 Apps for Enterprise

Enterprise-Pläne für mehr als 300 User

Office 365 E1 (mit/ohne Teams)
Office 365 E3 (mit/ohne Teams)
Office 365 E5 (mit/ohne Teams)

Cloud-Pläne für bis zu maximal 300 User

Microsoft 365 Business Basic
Microsoft 365 Business Standard
Microsoft 365 Business Premium
Microsoft 365 Business Copilot

Die Premium-Version von Office 365

Microsoft 365 E3 (mit/ohne Teams)
Microsoft 365 E5 (mit/ohne Teams)
Microsoft 365 F3/F5
Microsoft 365 E7 (mit/ohne Teams)

Add-ons: Einzeln zubuchbare Apps

Die Kommunikationsplattform Microsoft Teams sowie der KI-Assistent Microsoft Copilot als auch weitere zusätzliche Security-Lösungen können je nach Bedarf zu den Plänen einzeln hinzugebucht werden.

Technische Unterstützung benötigt? **MRM ist für Sie da!**

Ob reine Cloud-Umgebung oder hybride Infrastruktur: Je nach jährlichem CSP-Auftragsvolumen profitieren Sie von zusätzlichen Serviceleistungen für Migrationen, Implementierungen und technischen Support – remote oder direkt vor Ort beim Kunden.

Ihre Vorteile

- **Unterstützung** beim Cloud-Umzug bzw. der Implementierung
- **Hilfestellung** bei Integration und Einsatz des Microsoft Copilots
- **Bereitstellung** weiterer Sicherheits- und Back-Up-Lösungen



Unsere Servicepakete im Überblick

Bei einem Auftragsvolumen zwischen 2.500 € und 4.999 €	Bei einem Auftragsvolumen zwischen 5.000 € und 9.999 €	Ab einem Auftragsvolumen von über 10.000 €
3 kostenfreie Servicestunden in einem Wert von 900 €	6 kostenfreie Servicestunden in einem Wert von 1.800 €	10 kostenfreie Servicestunden in einem Wert von 3.000 €
Zusätzlich ab einem Auftragsvolumen von 15.000 €:		
• Zugang zu Service/Ticketportal (Tickets können eigenständig eröffnet werden) • Nutzung des 24/7 Supportes		

Sollten weitere Servicestunden zusätzlich benötigt werden, so können wir diese zu dem **um 40% vergünstigten Stundensatz von 180 €** nachfolgend Ihren Kunden bereitstellen.

Ihr Geschäft. Ihre Preise.

Sie bestimmen selbst, zu welchen Konditionen Sie Microsoft Cloud-Lösungen an Ihre Kunden vermarkten. MRM übernimmt im Hintergrund die technische Bereitstellung und unterstützt Sie bei der Umsetzung. **So behalten Sie:**

die Kundenbeziehung	Ihre Marge	die Kontrolle über Ihr Projekt
---------------------	------------	--------------------------------

Passend dazu:

- **Pragatix Private AI**
Generative KI auf Basis eigener Unternehmensdaten – sicher, kontrolliert und ohne Datenabfluss.
- **Pragatix AI Firewall**
Überwacht den Einsatz von KI-Systemen und schützt vor Datenlecks, Compliance-Risiken und Missbrauch.

Eine ideale Ergänzung für Unternehmen, die Microsoft Copilot oder andere KI-Lösungen sicher einsetzen möchten.

Ihr Kunde migriert in die Cloud? Freiwerdende Microsoft-Lizenzen besitzen oft noch einen erheblichen Marktwert. Wir kaufen geeignete Lizenzen an und honorieren Ihre Vermittlung mit einer Provision.

Egal, ob Cloud oder hybride Lösung mit Gebrauchtsoftware. **MRM Distribution – IT aus einer Hand.**