

Argumente und Checkliste für Unternehmen/Ersterwerber

Verkauf gebrauchter Software: Kennen Sie den Wert Ihrer nicht benötigten Software?

Vorteile des Verkaufs nicht benötigter Software für Unternehmen

Software und IT-Infrastruktur bilden einen Großteil der Vermögenswerte der meisten Unternehmen. Das kann gerechtfertigt sein, wenn Unternehmens-IT konsequent an deren Business-Strategie ausgerichtet ist. Ausgediente Software, die diese Vorgabe nicht mehr erfüllt, wird dagegen zur Last: In Betrieb senkt sie die Produktivität und hemmt Geschäftsprozesse. Außerhalb der Produktivumgebung leistet sie keinerlei Beitrag zur Wertschöpfung eines Unternehmens und belastet die Infrastruktur zusätzlich.

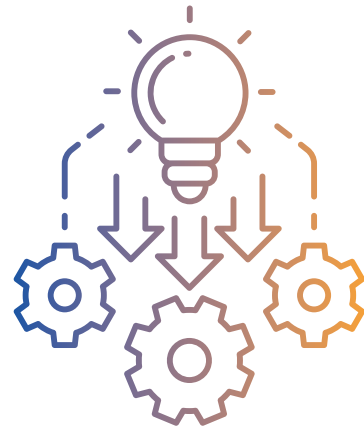
Der Ankauf nicht mehr benötigter Originalsoftware von Ihnen als Ersterwerber durch MRM führt alte Softwareinvestitionen wieder zurück in den Wertschöpfungszyklus. Das freigesetzte Kapital kann – kompetent beraten durch vertrauenswürdige Partner – zielgerichtet in neue, agile IT reinvestiert werden, ob in On-Premise, Cloud- oder hybride Szenarios. Das verstehen wir unter Nachhaltigkeit und Effizienz.



Microsoft
Partner

So profitieren Sie vom Verkauf nicht benötigter Software

- 1. Nachhaltiger Wertschöpfungszyklus:**
Aus alten Lizenzen wird neues Budget.
- 2. Modernisierung:** mit nicht benötigter Software
Clouddienste oder hybride Landschaften finanzieren
- 3. Vermeidung von Überlizenzierung**
- 4. Komfortable Ankaufabwicklung** durch MRM mit
unmittelbarer Zahlung nach Erhalt der Ware



Gemeinsam mit Ihnen ermitteln wir Ihren genauen Lizenzbestand und unterbreiten ein faires, transparentes sowie rechts- und herstellerkonformes Kaufangebot.

Checkliste

Folgende Unterlagen sind Voraussetzung für einen erfolgreichen Ankauf gebrauchter Originalsoftwarelizenzen durch MRM:

WICHTIG - Die Software muss erstmalig im europäischen Wirtschaftsraum (EWR) in Verkehr gebracht worden sein. Für den ordnungsgemäßen Ankauf der Software benötigen wir Folgendes vom Ersterwerber der Software:

- ☐ Kopie der Vertragsunterlagen des Ersterwerbers, aus denen der Kauf der Lizenzen ersichtlich ist (Rechnung, Lizenzverträge, Snips aus dem VLSC, CPS, MLS etc.)
- ☐ Unterschriebene Vernichtungserklärung des Ersterwerbers nach MRM-Vorlage
- ☐ ISO-Dateien, falls für die Installation der Software notwendig

Um Ihre Lizenzen an unser Unternehmen zu verkaufen, benötigen wir die angebotenen Versionen sowie die zusätzlichen Versionen als Downgrade Lizenz.

Beispiel: Sie verkaufen Office 2019 an uns, so benötigen wir zusätzlich die Keys für Office 2016 und 2013, um die Downgrade-Rechte zu ermöglichen.

- ☐ Die nötigen Informationen erhalten Sie aus dem Microsoft Licensing Center (VLSC) oder MAC sowie die zusätzlichen Versionen bei einer Downgradefähigen Lizenz.

Natürlich begleitet Sie die MRM durch den gesamten Ankaufsprozess und gibt Hilfestellung zu allen geforderten Unterlagen. Unsere langjährige Erfahrung hilft Ihnen dabei, Ankäufe schnell und rechtskonform abzuwickeln.

MRM bezahlt die Ankaufsrechnung nach Erhalt aller notwendigen Unterlagen innerhalb von 14 Tagen.

Die genannten MRM-Vorlagen erhalten Sie von uns auf Anfrage.