

# Pressemitteilung September 2022

## MRM und Quickwork bilden strategische Partnerschaft für den Vertrieb der Integrationsplattform-Lösung

Unterschleißheim/München, und Frankfurt, 5. September 2022

Quickwork, Anbieter einer agilen, "Out of the Box", no-code, standardisierten iPaaS (Integration Platform as a Service) Lösung, wird seine Produkte in der DACH-Region künftig über die MRM Distribution vertreiben.

Quickwork wurde 2015 mit dem Ziel gegründet, die Automatisierung von Arbeitsabläufen durch eine no-code Drag 'n' Drop-Schnittstelle zu vereinfachen. Mit bisher über 1.800 bereits integrierten Anwendungen wird dies in einer Plattform-Umgebung ermöglicht und erfordert keinen Entwickleraufwand. Ein typischer Anwendungsfall ist die Erfassung von Kontakten aus einem Marketing-Automatisierungstool und das Hinzufügen dieser Kontakte zum CRM, oder umgekehrt. Die Plattform ermöglicht die Abbildung einfacher, aber auch umfangreicher und komplexer Arbeitsabläufe. Durch die Verbindung von unternehmensinternen Systemen und Integrationen von Drittanbietern kann sie dazu beitragen, jede Produktentwicklung erheblich zu beschleunigen und zu skalieren.

Darüber hinaus kann jeder Workflow mit zwei Klicks in eine API umgewandelt werden, was eine Vervielfältigung von Workflows über Benutzer- oder Kundengruppen hinweg ermöglicht. Dies kann die Produktivität erheblich steigern und Duplikationsaufwand reduzieren. Dank ihrer intuitiven Plattformlösung bietet Quickwork eine neue Art der Verknüpfung von Workflows, die es auch einfach macht, ihre Nutzung anderen Teammitglieder zu vermitteln.

"Wir freuen uns, dank der Expertise der MRM Distribution im Software-Vertrieb und ihres professionellen Händlernetzes in den DACH-Markt einsteigen zu können. Unser Produkt ermöglicht es Unternehmen, agiler zu werden, Shift-Link-Methoden zu implementieren und Prozesse in großem Umfang zu automatisieren und dabei innerhalb weniger Tage einen ROI zu erzielen. Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit der MRM und darauf, die Probleme unserer Kunden auf ihrem Weg zur digitalen Transformation zu lösen.", so Rajat Kakar, Managing Director für den Quickwork-Vertrieb in der EMEA-Region:

Christian Bedel, Geschäftsführer der MRM Distribution, fügt hinzu: "Die MRM Distribution ist stolz darauf die Integrationsplattform-Lösung von Quickwork in ihr Handelsportfolio aufzunehmen. Unternehmen haben die Möglichkeit, ohne Entwicklungsaufwand den Fluss interner und externer Daten in kürzester Zeit via Quickwork zu automatisieren. Dies unterstützt sie dabei, wettbewerbsfähig zu bleiben, was tief im Geschäftszweck der MRM verankert ist.

### Über die MRM Distribution

Die MRM begann 2017 als erster deutscher Spezial-Distributor für den rechts- und herstellerkonformen Handel mit gebrauchter Software. Für die mehr als 4.700 registrierten IT-Fachhändler und -Einkaufsverbände wie Synaxon und Nordanex wurde das Portfolio um Refurbished Hardware und Workflow Solutions erweitert. Das gemeinsame Ziel ist die nachhaltige Markterschließung dank professioneller Großhandelskonditionen und erfüllter Produktlebenszyklen. Über [wirkaufenihresoftware.de](https://www.wirkaufenihresoftware.de) können Unternehmen Microsoft-Software verkaufen und Investitionen refinanzieren.

### Pressekontakte

MRM Distribution  
Birgit Wiggert  
[bwiggert@mrm-distribution.com](mailto:bwiggert@mrm-distribution.com)  
Tel: +49 89 2488 36915

quickwork Sales Europe  
Afsar Khan  
[a.khan@qw-europe.com](mailto:a.khan@qw-europe.com)  
Tel: +49 163 25234051